

社会保険労務士の方の！営業・マーケティング支援セミナー

先着30名

～開業当初から具体的に準備しておくべきこと～

これから開業される社労士の皆様にとって、どうすればお客様をつかむことができるか？でお悩みのことと存じます。社労士業を軌道に乗せる上で、重大な経営判断に際し、自信の裏づけとなるのがマーケティングです。どこで開業(自宅・事務所)すべきか？飛び込み営業すればいいの？どんな提案書を持参すれば・・・？具体的な事例を交えてお話し、今回開業ホネットーク参加者の皆様には特別に私たちが現在使用している書式集ツールをCDにてプレゼントいたします。

開催日程	
開催日	2009年9月4日(金)
時間	13:30～16:30 ＜受付開始13:15＞
会場	梅田エステートビル5F会議室 ＜阪急・地下鉄梅田駅下車徒歩5分＞
料金	お一人様 3,000円

《テーマ》

顧客開拓・売上倍増の営業ノウハウ公開！

- ①「勝ち組社労士」になるためには！
- ②社労士の営業・マーケティング戦略
- ③売れる「しくみ」作りの重要性。専門特化！企業化！等

【講師】 合同会社のぞみプランニング
 特定社会保険労務士 代表取締役 青木 史郎
 特定社会保険労務士 執行役員 工藤 英二

※定員は30名様まで(先着順)。恐れ入りますが定員になり次第締め切らせて頂きます。お早めにお申込み下さいませ。

会場：梅田エステートビル



〒530-0012
 大阪市北区芝田1-4-17
 TEL:06-6377-6177
 <阪急・地下鉄梅田駅徒歩5分>

＜お問合せ＞ 合同会社のぞみプランニング

〒530-0012
 大阪市北区芝田1-4-17-9F
 TEL:06-6377-6177
 FAX:050-3488-0162
<http://www.nozomiplanning.com>

▼下記にご記入の上、このままFAXにてご返信ください。

ご記入いただきました個人情報、弊社のセミナーのご案内送付及び各種情報のご提供以外に使用いたしません。また、厳重に管理をし、第三者にこれを開示することはいたしません。

<input type="checkbox"/> にチェックを入れてください。		<input type="checkbox"/> セミナーのみ		<input type="checkbox"/> セミナー+懇親会(実費:4,000円程度)	
事務所名		代表者名			
ご住所	〒				
メール					
TEL		FAX			

ご返信用FAX番号：050-3488-0162